

**Alessandro Tammaccaro**

## **ESPERIENZE PROFESSIONALI**

**Da gennaio 2010-  
Luglio 2016** Expo 2015 S.p.A. Società organizzatrice dell'Esposizione Universale di Milano nel 2015 - [www.expo2015.org](http://www.expo2015.org)

### **Direzione Procurement – Responsabile coordinamento e pianificazione acquisti (dirigente)**

Dal 2010 come Responsabile pianificazione acquisti, a diretto riporto del Direttore Procurement, ho definito ed implementato il processo ed il sistema informatico per la raccolta fabbisogni, la razionalizzazione e la pianificazione di tutti gli acquisti di Expo 2015.

Da inizio 2015, con inquadramento da dirigente, ho inoltre acquisito la responsabilità dei buyer (gestione di 10 risorse a riporto diretto) e coordinato le loro attività di negoziazione, analisi congruità tecnico/economica, espletamento procedure di gara ex D.Lgs. 163/06, divenuta D.lgs. 50/2016, e gestione dei processi di affidamento (circa € 1 Mln. di budget della Direzione gestito, 1000 affidamenti emessi e più di 50 gare per un ammontare nel 2015 di circa € 220 Mln.).

Inoltre nella Direzione Procurement mi sono occupato di:

- supporto al Direttore nel coordinamento tutte le attività della Direzione
- partecipare a commissioni di gara anche con il ruolo di Presidente
- coordinare e gestire i consulenti esterni legali e di sourcing
- spend analysis e strategic sourcing
- promuovere l'eProcurement ed il Green Public Procurement in Expo 2015
- coordinare il sistema di report per ANAC, Corte dei Conti, ODV, Ragioneria della Stato, ecc.
- gestire le relazioni con le imprese e le Associazioni di categoria

Dal 2013 sono stato responsabile del "Catalogo per i Partecipanti ad Expo 2015", applicativo web realizzato per far incontrare le imprese italiane con i Paesi partecipanti ad Expo 2015 (circa 1500 aziende registrate e € 40 Mln. scambiati). Oltre ad Expo 2015 gli attori coinvolti nel progetto erano CCIAA di Milano, Digicamere, Promos, Confindustria, Assolombarda, Confcommercio, ConfAPI ed alcuni Ordini professionali.

**Da aprile 2007 a  
gennaio 2010**

**Lombardia Informatica S.p.A. – Milano - [www.arca.regione.lombardia.it](http://www.arca.regione.lombardia.it)**

### **Direzione Centrale Regionale Acquisti - Responsabile Area Promozione Strumenti Innovativi**

Responsabile delle relazioni con le Pubbliche Amministrazioni lombarde (Regione Lombardia, 50 Strutture Sanitarie, oltre 30 Enti regionali e 1800 Enti Locali), a diretto riporto del Direttore, con un team di specialisti (gestione di 8 risorse a riporto diretto) e di account sul territorio lombardo (gestione di 6 risorse a riporto funzionale).

Mi sono occupato in particolare di:

- supportare gli Enti nella predisposizione delle procedure di gara ex D.Lgs. 163/06
- raccogliere e razionalizzare i fabbisogni degli Enti lombardi, affiancandoli nella definizione di soluzioni strategiche (demand management)
- sviluppare la piattaforma di eProcurement per le gare telematiche (Sintel)
- promuovere e formare gli utenti sulle iniziative di centralizzazione della spesa

**Da settembre 2008  
a marzo 2009** INVA S.p.A. – Aosta

### **Consulente free-lance esperto**

Ho svolto lo studio di fattibilità per la razionalizzazione della spesa pubblica di beni e servizi tramite l'avvio della Centrale regionale acquisti e lo sviluppo dell'eProcurement in Regione Valle d'Aosta.

Da aprile 2003  
ad aprile 2007

CONSIP S.p.A. – Roma – [www.acquistinretepa.it](http://www.acquistinretepa.it)

Direzione Acquisti in rete della PA (DARPA)

Account manager Sanità

Responsabile delle relazioni con gli Enti del settore Sanità (90 clienti tra Assessorati ed Enti Sanitari) di Piemonte, Lombardia, Valle d'Aosta e Sardegna. L'attività prevedeva:

- definizione strategie di razionalizzazione della spesa e sviluppo strumenti di eProcurement;
- promozione Convenzioni, Mercato elettronico della PA, gare telematiche e progetti specifici ed attività di customer service con costante monitoraggio del livello di soddisfazione delle Amministrazioni di competenza;
- project management di progetti innovativi (tra cui: business plan per aggregazione delle funzioni acquisti nella sanità piemontese, riorganizzazione logistica dei farmaci e beni sanitari nella città di Torino, razionalizzazione della domanda di protesi per tutte le strutture sanitarie pubbliche e private della Regione Lombardia, riorganizzazione Osservatorio prezzi della Regione Lombardia).

Nel 2006, per 6 mesi, ho lavorato per Consip come esperto di BPR (Business Process Reengineering) per riorganizzare la Public Procurement Authority turca ad Ankara: *Strengthening the Public Procurement System in Turkey Twinning Project*

Da aprile 2000 ad  
aprile 2003

Ernst & Young Consultants S.p.A. – Milano

Senior Consultant

Da gen. 2001 Cap

Gemini Ernst &

Young

Inizialmente nel settore Consumer Product Retail and Distribution e successivamente nella Business Unit B2B/Supply Chain Management. Principali progetti di digitalizzazione seguiti:

- Pubblica Amministrazione: Regione Emilia Romagna (Intercent-ER) e Regione Toscana
- Settore Manufacturing: Servizi interbancari (Carta SI) e Italcogim (settore gas)
- Settore Consumer Product Retail and Distribution: COOP (eMarketplace) e Collaborative Planning (CPFR), nel quadro dell'ECR, con 6 aziende leader in Italia coinvolte.

#### **FORMAZIONE**

Da 1992 a 1999

Laurea in Economia presso l'Università di Torino, indirizzo in gestione attività internazionali. Tesi: "L'evoluzione della grande distribuzione ed i nuovi approcci manageriali alla ricerca della soddisfazione del consumatore: il category management"

Da 1996 a 1997

Programma "Erasmus" presso l'Ecole Supérieure du Commerce" (ESC) – Reims (Francia) e conseguente stage di 6 mesi in ambito GDO, presso la Divisione Merchandising della Centrale Acquisti di Promodes (dal 1998 Carrefour) a Chambourcy (Parigi)

#### **LINGUE e CONOSCENZE INFORMATICHE**

Inglese: Parlato e scritto livello buono. Francese: Parlato e scritto livello eccellente.

Padronanza del pacchetto operativo Windows, Office e conoscenza delle logiche di funzionamento di SAP.

#### **CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI E ORGANIZZATIVE**

L'inizio dell'esperienza lavorativa in una società di consulenza di direzione mi ha permesso di sviluppare le capacità di lavorare per obiettivi, di gestire progetti, di anticipare e risolvere problemi, di ottimizzare le attività (change management), migliorando i processi e implementando soluzioni IT. Le esperienze successive mi hanno permesso di applicare tali capacità, consolidarle e veicolarle alle persone che ho coordinato.

In tutte le esperienze professionali ho sempre dimostrato buone capacità di team building e leadership cercando il consenso nella realizzazione degli obiettivi, attraverso la ricerca di vantaggi condivisi.

*Autorizzo al trattamento dei miei dati personali ai sensi del D.Lgs. 196/03*

*Il sottoscritto Alessandro Tammaccaro consapevole della responsabilità penale prevista, dall'art. 76 del D.P.R. 445/2000, per le ipotesi di falsità in atti e dichiarazioni mendaci ivi indicate, dichiara, ai sensi degli art. 46 e 47 del citato D.P.R., che le informazioni riportate nel presente curriculum sono veritiere.*

Milan, 5 agosto 2016